

Inspirerend Onderhandelen “The Bargain Game”

De training Inspirerend Onderhandelen “The Bargain Game” is voor mensen die commercieel actief zijn en hun onderhandelingsvaardigheden willen verbeteren.

Doelbewust onderhandelen: “The Bargain Game”

In dit speciaal door ons ontwikkelde onderhandelingsspel gaan we kijken naar verschillende onderhandelingsstijlen. Vervolgens ga je ontdekken hoe je daarmee effectief om kan gaan zodat je een win-win-situatie kan creëren waarbij alle partijen tevreden zijn met het resultaat.

Resultaat van de training:

- Succesvoller opdrachten binnenhalen
- Inzicht krijgen in onderhandelingsstijlen
- Zekerder voelen bij het onderhandelen
- Waardevolle tips

Aanpak:

Om een duurzaam resultaat te bewerkstelligen neem je deel aan deze ervaringsgerichte training.

Schrijf je in door een mail te sturen aan: info@milestonetrainingen.nl

Wanneer: vrijdag 3 februari 09:30 - 16:00 (na 16:00 tijd voor borrelen en netwerken)

Locatie: Omgeving Utrecht

Deze training wordt gefaciliteerd door Marjolein Bijvoet van Milestone & Iric van der Have van Leiden Coaching Company (coach en 20 jaar succesvol in sales & communicatie)